

Le commerce organisé indépendant évolue dans un environnement hyper exigeant. Son modèle de développement n'a jamais été démenti, et son dynamisme démographique est aujourd'hui alimenté par la reconversion de nombreux salariés vers les services et le commerce.

En concurrence intense quel que soit le secteur d'activité, les réseaux sont à présent confrontés au développement de leur proposition de valeur, s'ils veulent attirer et fidéliser leurs clients, leurs affiliés ainsi que leurs collaborateurs.

Car seuls les meilleurs, les plus vertueux et les plus innovants survivront. Car plus que jamais la « résilience » passera par l'organisation, le professionnalisme et la pédagogie.

Le traitement des problématiques des enseignes requiert des expertises de plus en plus pointues : stratégie, organisation, développement, ingénierie juridique, marketing, études, communication et gestion de la marque...

Leurs dirigeants ont besoin d'un conseil à valeur ajoutée qui s'inscrit dans une vision globale. Ils veulent un partenaire de confiance, multi spécialiste, leur permettant de gagner du temps et se pouvoir concentrer sur l'essentiel. C'est notre raison d'être.

Notre collectif regroupe des experts des enseignes du commerce organisé. Ils mettent leur expérience et leur connaissance des différents secteurs d'activité et formules contractuelles, au service des concepts, matures comme en croissance ou en gestation.

- Organisation et développement
- Conseil et ingénierie juridique
- Etudes et marketing
- Branding et communication



Suivez-nous sur 

02 49 10 57 76
contact@amplitudereso.com

amplitudereso.com

Partenaire global des Enseignes
de Franchise et Commerce Organisé
Indépendant & Associé



Valérie Guillevic
Organisation et
développement

« Je mets mon expérience au service de votre réseau, en plaçant l'organisation des hommes et des structures dans une dynamique de réussite »



J.-Philippe Chenard
Conseil et
ingénierie juridique

« Je vous accompagne dans la sécurisation de vos opérations et l'orchestration de vos transformations contractuelles »



Pierre Fleury
Marketing et
Etudes de marché

« Je vous aide à optimiser votre stratégie territoriale en France comme à l'international »



Nicolas Coutel
Branding et
communication

« Je vous aide dans votre stratégie de communication et la production de contenus et messages impactants »



Des solutions 100% orientées performance

➤ Franchisez votre concept

***Votre concept présente un potentiel pour un développement en réseau ?
Peaufinez votre concept et structurez votre tête de réseau.***

Après une étude de faisabilité, nous vous accompagnons dans la maîtrise d'ouvrage du développement de votre réseau. Une fois le développement enclenché, nous vous aidons à piloter la mise en œuvre de votre plan de déploiement tout en structurant votre management.

➤ Recrutez vos partenaires

***Vous avez des objectifs de développement ambitieux ?
Donnez-vous les moyens d'attirer les meilleurs profils.***

Après un diagnostic, nous vous proposons une approche en phase avec vos objectifs. Nous mobilisons les canaux pertinents pour relayer vos opportunités aux bons porteurs de projets. Puis nous réalisons le suivi des candidatures jusqu'à la signature et au suivi post-intégration.

➤ Elaborez votre Manop[®]

***Votre réseau s'étoffe et vous souhaitez rassurer vos affiliés ?
Il est temps de bien documenter votre savoir-faire.***

Nous vous aidons à concevoir et produire votre Manuel ou document d'identification du savoir-faire dans le format le plus adéquat à votre culture et à vos usages. Nous vous accompagnons sur la durée pour les mises à jour.

➤ Menez votre transformation contractuelle

Vous connaissez une évolution stratégique, ou votre contrat-type arrive en bout de course ? Donnez à votre réseau la formule contractuelle qui lui convient vraiment.

Nous vous conseillons l'option la plus appropriée. Nous élaborons la nouvelle version de votre contrat, et vous assistons dans le pilotage des signatures.

➤ Cap sur l' International !

***Vous souhaitez organiser votre croissance à l'international ?
Diffusez votre concept à l'étranger et recrutez les bons partenaires.***

Nous vous accompagnons dans l'élaboration de votre stratégie, dans la mise en œuvre de l'ensemble des opérations puis dans leur suivi, en appui de notre écosystème de partenaires. **Amplitude Reso also helps foreign brands and franchise networks to set up in France.**

More at www.amplitude-reso/franchiseinfrance

➤ Vendre aux Enseignes et affiliés ?

Industriels ou fournisseurs de services, vous recherchez de nouveaux débouchés commerciaux ? Pensez aux réseaux de commerce organisé indépendant.

Nous « acculturons » votre Direction générale dans l'appréhension des réseaux. Nous vous aidons ensuite à identifier les opportunités (secteurs, enseignes, produits) commerciales pouvant représenter un levier de croissance pour votre activité. Enfin, nous embarquons vos équipes de développement.

Une gamme complète d'expertises

+ d'infos sur www.amplitudereso.com

Recrutement de candidats
Stratégie de développement
Organisation de réseau
Animation et coordination de réseau
Expérience client
Formation et acculturation

Droit de la franchise & distribution
Droit de la concurrence
Techniques contractuelles
Propriété intellectuelle et nouvelles technologies

**Organisation &
Développement**

**Conseil & ingénierie
juridique**

**Etudes &
Marketing**

**Branding &
Communication**

Etudes de marché et d'implantation
Etudes de faisabilité économique
Etude des flux commerciaux
Etats généraux de marché
Etats locaux de marché
Zonage

Stratégie de marque
Plan de communication
Conseil et production éditoriaux
Réalisation de supports commerciaux et Presse